

WIR SUCHEN DICH:

IT Sales Support (w/m/d)



adcon ist seit über 25 Jahren ein erfolgreiches IBM Systemhaus. Als Gold Business Partner von IBM vertreiben wir Infrastruktur-Lösungen des weltgrößten IT-Herstellers an mittelständische und große Kunden. Managed Services (Betrieb von EDV-Systemen) ist unser zweites Standbein. Wir genießen ein hohes Kundenvertrauen durch unsere Spezialisierung und unser Engagement. „Wo andere aufhören, macht adcon weiter!“ ist unser Motto. Die adcon GmbH ist seit Anfang 2024 Teil der ICN Gruppe.

Das bieten wir Dir

- Mehrtägiges ausführliches Onboarding in die Strukturen und Organisation bei ICN und adcon
- Ein familiäres, kollegiales und respektvolles Umfeld sowie eine offene Gesprächskultur
- Regelmäßige Mitarbeiterumfragen und -Events
- Private Altersvorsorge, private Unfallversicherung und Zusatzkrankenversicherungen
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gleitzeit und mobiles Arbeiten
- E-Bike Leasing, kostenlose Getränke, Obst und Nüsse, Essenzuschüsse sowie viele weitere Benefits der ICN Gruppe

Das erwartet dich bei uns

- Kundenakquise: Du bist verantwortlich für die Gewinnung von Neukunden durch überzeugende Gesprächsführung und Vorstellung unserer Produkte und Dienstleistungen
- Du recherchierst und identifizierst vielversprechende Unternehmen innerhalb unserer Zielgruppe
- Auftragsbearbeitung: Du führst Bestellungen durch, koordinierst den Wareneingang, erstellst Lieferscheine und organisierst den Warenversand
- Die Pflege von Artikeln und Stammdaten im System und das Anlegen der Stammdatenblätter liegt ebenfalls in deinem Verantwortungsbereich
- Du koordinierst Kundentermine in enger Zusammenarbeit mit unseren Beratern und bist für die Vor- und Nachbereitung dieser verantwortlich
- Du begleitest den Verkaufsprozesses bis zum Abschluss und kannst deinen Job bei uns frei gestalten

Was erwarten wir von Dir?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung – Quereinsteiger mit Vertriebserfahrung sind willkommen
- Erfahrung im Vertrieb von IT-Produkten / Lösungen
- Leidenschaft für Neukundenakquise und Freude daran, Kunden mit Argumentationsstärke und Überzeugungskraft zu gewinnen
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit, souveränes Auftreten und eine professionelle Gesprächsführung
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Fachkenntnisse im Bereich Cloud und Backup Lösungen mit IBM von Vorteil

Fühlst Du Dich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als PDF inklusive Deiner Motivation, wieso Du in unser Team passt.

Deine Ansprechpartnerin: Anh Nguyen